

Los socios en una start-up: selección, convivencia y salida

- Idioma de impartición: español
- Horario: por determinar
- Modalidad: presencial
- Precio: 1.200€

Jornada I - Programa

17:00 – Los modelos de negocio y sus necesidades de fondos: equity, préstamos e híbridos

19:00 – Análisis del balance de dos start up para determinar qué recursos financieros emplear

21:00 – Fin de la jornada

Jornada II - Programa

17:00 – Tipos de inversores según su rol en la compañía (Smart money, sleeping partners, shakers and movers y managers) y según sus expectativas (dividendo, plusvalía o estrategia)

19:00 – Determinar en dos start up potenciales inversores según sus roles

21:00 – Fin de la jornada

Jornada III - Programa

17:00 – El pacto de socios: objeto, drag along y tag along right, retribución, dedicación, toma de decisiones. Concepto de cap table

19:00 – Análisis de un caso real. Discusión de alternativas a las expuestas en el pacto mostrado

21:00 – Fin de la jornada

Jornada IV - Programa

17:00 – Los board de seguimiento: aciertos, errores y formalismos. La decisión de vender

19:00 – Análisis de un mandato de venta de la compañía y de un cuaderno

21:00 – Fin del curso

Casos prácticos (si hay)

Lorem ipsum

Matrícula

- Rellena el formulario de [solicitud de admisión](#)
- Sube una copia de tu DNI (ambas caras) en la plataforma a la que se te dará acceso
- Escoge una de las dos opciones de pago:
Tarjeta de crédito: accederás directamente.
Transferencia bancaria: al seleccionarla verás las indicaciones y cuentas en pantalla, que recibirás también en tu correo electrónico (revisa tu buzón de Spam si no lo recibes).

Este curso Executive Education es bonificable por [FUNDAE](#).

Consulta [AQUÍ](#) todos los descuentos disponibles.