

DRET GLOBAL DELS NEGOCIS

Trimestre: Segon

Crèdits: 4 ECTS

Tipologia: optativa

Llengua de docència: castellà

Coordinador de l' assignatura: Dr. Manuel Cienfuegos Mateo. Catedràtic (A) de Dret Internacional Públic i de la Unió Europea de la UPF.

Dades de contacte: manuel.cienfuegos@upf.edu

DOCÈNCIA: les sessions plenàries s'impartiran presencialment a la seu de Balnes/Rosselló (c/ Balnes, 132).

PROFESSORS:

- Manuel CIENFUEGOS MATEO. Catedràtic (A) de Dret Internacional Públic i de la Unió Europea de la UPF. manuel.cienfuegos@upf.edu
- Claudio DORIA – Advocat. claudio@claudiodoria.com
- Albert FONT - Professor Titular de Dret Internacional Privat de la UPF. albert.font@upf.edu
- Xavier FOZ – Advocat. Soci de Roca Junyent. Professor de Dret Mercantil de la UPF. x.foz@rocajunyent.com
- Eduard GELI – Advocat. Soci d' Uría Menéndez. eduardo.geli@uria.com
- Ana Belén MACHO – Professora Agregada de Dret Financer i Tributari de la UPF. anabelen.macho@upf.edu
- Alexandra MOLINA-MARTELL – Advocada. Associada coordinadora d' Uría Menéndez. alexandra.molina@uria.com
- Anna QUIÑONES – Catedràtica de Dret Internacional Privat de la UPF. anna.quinones@upf.edu
- Víctor XERCAVINS. Advocat. Soci de Cuatrecasas, Gonçalves Pereira. victor.xercavins@cuatrecasas.com

1. PRESENTACIÓ I OBJECTIUS DE L' ASSIGNATURA

L' assignatura *Dret global dels negocis* exposa i aprofundeix en diversos aspectes relacionats directament amb l' assessorament jurídic de l' empresa internacionalitzada o amb projecció internacional, com són el marc juridicoinstitucional i econòmic en el qual es desenvolupen els negocis internacionals en el context actual de la globalització i la integració regional, la contractació mercantil i la fiscalitat internacionals, les operacions de fusió empresarial transfronterera, la planificació d' inversions internacionals, les jurisdiccions competents en matèria de contractació internacional i l' arbitratge comercial internacional.

Per revisar els resultats d'aprenentatge de la matèria en què s'inscriu l'assignatura (Matèria 7: Dret Mercantil) veure l'annex situat al final d'aquest pla docent.

2. PLA D' APRENTATGE DE L' ASSIGNATURA

a) Continguts, programació i professorat

Sessió	Dia i hora	Professor	Matèria
1	Dj. 15/01/2026 14'30-16'30 h	M. Cienfuegos	Presentació del curs 2026 Marc jurídic-institucional i econòmic dels negocis internacionals
2	Dv. 23/01/2026 18'30-20'30 h	M. Cienfuegos	Casos pràctics relatius al marc jurídic- institucional i econòmic (I)
3	Dv. 30/01/2026 18'30-20'30 h	M. Cienfuegos	Casos pràctics relatius al marc jurídic- institucional i econòmic (II)
4	Dj. 05/02/2026 18'30-20'30 h	E. Geli y A. Molina-Martell	Fusió Transfronterera (I)
5	Dt. 10/02/2026 16'30-18'30 h	Cl. Doria	Estructura de les xarxes de comercialització en l' expansió internacional de l' empresa
6	Dv. 13/02/2026 18'30-20'30 h	X. Foz	Contractació mercantil internacional
7	Dt. 17/02/2026 18'30-20'30 h	E. Geli y A. Molina-Martell	Fusión Transfronteriza (II)
8	Dj. 19/02/2026 16'30-18'30 h	A. Font	Jurisdiccions competents en matèria de contractació internacional
9	Dt. 24/02/2026 14'30-16'30 h	V. Xercavins	Assessorament i planificació d' inversions internacionals

10	Dv. 27/02/2026 14'30-16'30 h	A. Quiñones	Arbitraje comercial internacional (I)
11	Dv. 06/03/2026 14'30-16'30 h	A. Quiñones	Arbitratge comercial internacional (II)
12	Dt. 10/03/2026 14'30-16'30 h	A.B. Macho	Fiscalitat internacional
	Dc. 25/03/2025 16:00-17:00 h	M. Cienfuegos	Prova final escrita

b) Hores de dedicació: 100 hores incloent sessions i treball de l' alumne

c) Avaluació

L'avaluació ordinària combina la realització d'activitats pràctiques individuals o col·lectives sobre casos reals o simulats (25%) i la contestació a unes preguntes tipus test (75%).

Les activitats pràctiques es realitzaran durant el curs però podran tenir lloc a la prova final escrita si no s'haguessin pogut realitzar llavors per motius imputables al professorat. Si un alumne no realitza les activitats pràctiques que tinguin lloc durant el curs haurà d'informar el coordinador acadèmic de l'assignatura i el professor implicat al més aviat possible i justificar suficientment les raons per tractar de trobar una opció.

En la part de preguntes tipus test, cada tres respostes incorrectes resten una correcta. Hi haurà entre 25 i 40 preguntes test.

Cada part s'avalua de 0,0 a 10,0.

L'avaluació en el període de recuperació repetirà els criteris de l'avaluació ordinària.

3. TEXTOS LEGALS I BIBLIOGRAFIA RECOMANATS

a) Bibliografia

Abellán Honrubia, V.; Vilà Costa, B. (Dir.); Olesti Rayo, A. (Coord.), *Lecciones de Derecho Comunitario Europeo*, 6ª ed., Barcelona: Ariel, 2011.

Albaric, C. y Dickstein, M. (Eds), *International Commercial Agency and Distribution Agreements: Case Law and Contract Clauses*, AIJA Law Library 2011

Alonso García, R., *Sistema jurídico de la Unión Europea*, 3ª ed., Madrid: Civitas, 2014.

Alvarez Arjona, J.M. y Carrasco Perera, A., *Adquisición de empresas*, 3ª ed., Madrid: Aranzadi - Thomson Reuters, 2010 (especialmente capítulos III, pp. 191 ss; V, pp. 285ss; y VIII, pp. 439 ss).

Antón Sanz, S., y Fernández Cortijo, P., "Aspectos prácticos de una fusión transfronteriza no comunitaria", en 2013 *Práctica mercantil para abogados. Los casos más relevantes en 2012 de los grandes despachos*, 2013, pp. 467-486.

Ansón Peironcelly, R., "Fusión transfronteriza intracomunitaria", en Rojo, Ángel, Pérez Troya, Adoración, Campuzano, Ana Belén y Cortés, Luis Javier (Eds.), *Las modificaciones estructurales de las sociedades mercantiles*, Cizur Menor, Aranzadi, 2ª ed., 2024, pp. 187-204.

Bache, I, Bulmer, S., George, S. y Parker, W., *Politics in the European Union*, 4ª ed., Oxford: Oxford University Press, 2014.

Beneyto Pérez, J.M. y Largo Gil, R., *Transmisiones de empresas y modificaciones estructurales de sociedades*, Bosch, Madrid, 2012 (especialmente capítulos 9, pp. 355 ss; 10, pp. 387 ss. y 11, pp. 443 ss).

Bogaert, G. y Lohmann, U., *Commercial Agency and Distribution Agreements*, AIJA Law Library (3rd Edition), 2000.

Bonardell Lenzano, R., y Cabanas Trejo, R., *Fusión de sociedades: inscripción, impugnación y régimen contable. Fusiones simplificadas, especiales y transfronterizas*, 1º ed., Barcelona: Bosch, 2013, pp. 579-872.

Cabanas Trejo, R., 'Las fusiones y escisiones transfronterizas', en Rojo, Ángel, Pérez Troya, Adoración, Campuzano, Ana Belén y Cortés, Luis Javier (Eds.), *Las modificaciones estructurales de las sociedades mercantiles*, Cizur Menor, Aranzadi, 2ª ed., 2024, pp. 403-494.

Carrascosa González, J., *La redacción de los contratos internacionales*, Madrid: Colex, 2011.

Chuliá Vicent, E. y Beltrán Alandete, T., "Consideraciones sobre el Contrato de Joint Venture", *Diario La Ley*, 1989, pp. 977 ss.

Craig, P. y De Burca, G. (Eds), *EU Law: Text, Cases and Materials*, Oxford: Oxford University Press, 2015.

Díez de Velasco, M., *Organizaciones internacionales*, 16ª ed., Madrid: Tecnos, 2010.

Falcón y Tella, R y Pulido Guerra, E., *Derecho fiscal internacional*, 3ª ed., Madrid, Marcial Pons, 2018.

Fernández del Pozo, L., "La ejecución de la fusión transfronteriza. Modificaciones estructurales de las sociedades mercantiles", tomo I de *Transformación, fusión, fusiones transfronterizas e intracomunitarias*, 2009, pp. 927-974.

Fernández Masiá, E., *Tribunales nacionales, arbitraje internacional y protección de inversiones extranjeras*, Madrid / Barcelona / Buenos Aires: Marcial Pons, 2008.

Fernández Rozas, J.C., Arenas García, R. y De Miguel Asensio, P.A., *Derecho de los negocios internacionales*, 7ª ed., Madrid: Iustel, 2024.

Górriz López, C., *Distribución selectiva y comercio paralelo*, Cizur Menor, Thomson- Civitas 2007.

Gurrea Boix, D. y Piquer Altarriba, J., "Las fusiones transfronterizas intracomunitarias desde la perspectiva del Derecho español", *Actualidad mercantil*, 2019, pp. 147-166.

Gurrea Boix, D. y Piquer Altarriba, J., “Fusión transfronteriza intracomunitaria”, capítuloIV de *Las modificaciones estructurales de las sociedades mercantiles*.

Hill, Ch., *Negocios internacionales*, 8ª ed., México D.F.; McGraw-Hill, 2011.

Iruretagoiena Agirrezabalaga, I., *El arbitraje en los litigios de expropiación de inversiones extranjeras*, Barcelona: Bosch, 2010.

Gómez Jene, M., *Arbitraje comercial internacional*, Madrid: Civitas, 2018.

Jimenez, G., y Kolsun, B. (Eds), *Fashion Law: A Guide for Designers, Fashion Executives and Attorneys*, Fairchild Books, 2010

Jordano Luna, M., “Fusión transfronteriza intracomunitaria”, En *Manual de fusiones y adquisiciones de empresas*, Las Rozas (Madrid): La Ley, 2018, pp. 785-828.

Linde Paniagua, E., *Políticas de la Unión Europea*, 5ª ed., Madrid: Colex, 2011.

Mangas Martín, A.; Liñán Noguerras, D.J., *Instituciones y Derecho de la Unión Europea*, 10ª ed., Madrid: Tecnos, 2020.

Moreno González, S. y Nocete Correa, F.J., *Introducción a la fiscalidad internacional*, Barcelona: Atelier, 2020.

Nunziante, G. (Ed.), “Joint Ventures, Jurisdictional Comparisons”, *European Lawyer Reference 2012*.

Ortega Giménez, A., *El contrato de joint venture internacional*, Madrid: ICEX, 2006.

Ortega Ríos, E. (Coord.), *La Franquicia*, Cizur Menor: Aranzadi, 2015

Pauleau, Ch., *El régimen jurídico de las “joint ventures*, Valencia: Tirant lo Blanch, 2003, especialmente pp. 143 ss.

Pulgar Ezquerra, Juana (Dir.), Fuentes Naharro, Monica (Coord.), *La nueva ley de modificaciones estructurales*, Madrid: La Ley, 2024

Quereteja Bandeira, S. y Tortuero Ortiz, J., “La compraventa de empresa en el procedimiento concursal”, *Revista Española de Capital Riesgo*, núm. 2, 2012, pp. 23 a 40.

Quiñones Escámez, A. “Reconocimiento del laudo arbitral extranjero”, en Sánchez Lorenzo, S. (Dir.), *Arbitraje comercial internacional. Un estudio de derecho comparado*, Pamplona: Civitas. 2020, pp. 783-836.

Remiro Brotóns, A. y Espósito, C. (Eds.), *La Organización Mundial del Comercio y el regionalismo europeo*, Madrid: Dykinson, 2001.

Rodríguez, M., *La sociedad conjunta (joint venture Corporation)*, Madrid: Civitas, 1998, especialmente pp. 139 ss.

Sánchez Lorenzo, S. (Coord.), *Cláusulas en los contratos internacionales*, Barcelona: Atelier,

2012.

Sánchez Lorenzo, S. (Dir), *Arbitraje comercial internacional*, Pamplona: Civitas, 2020.

Sarmiento Ramírez, D., *Manual de Derecho de la Unión Europea*, 3ª ed., Madrid: Marcial Pons, 2020.

Scafidi, S. et al. (Coord.), *Navigating Fashion Law*, Thomson-Reuters / Aspatore, 2012

Schlechtriem, P. y Schwenzer, I., *Commentary on the UN Convention on the International Sale of Goods (CISG)*, 3ª ed., Oxford: Oxford University Press, 2010.

Tapia Frade, A.D., *La fusión transfronteriza de sociedades anónimas en Derecho español y europeo. Aspectos jurídicos-mercantiles*, Cizur Menor: Aranzadi, 2019.

Teichmann, Ch., “Protección de acreedores en modificaciones estructurales transfronterizas”, *Revista de Derecho Concursal y Paraconcursal*, 2019, núm. 31.

Uncitral, *Guía relativa a la Convención sobre el Reconocimiento y la Ejecución de las Sentencias Arbitrales Extranjeras (Nueva York, 1958)*. Disponible on line en lengua castellana en http://www.uncitral.org/pdf/spanish/texts/arbitration/NY-conv/2016_Guide_on_the_Convention.pdf

Unidroit, *Principios Unidroit sobre los Contratos Comerciales Internacionales. The Global Law Collection*, Madrid: Thomson Aranzadi, 2004

Vastro-Gil Amigo, J.C. et al., *Riesgo regulatorio en las energías renovables*, Madrid: Aranzadi, 2015.

Venezia, A. y Baldi, R., *Il Contratto di Agenzia, la Concessione di Vendita, il Franchising*, 9ª ed., Milán: Giuffrè Editore, 2015.

Vermeulen, E.P.M, *The evolution of legal business forms in Europe and the United States. Venture capital, joint venture and partnership structures*, La Haya: Kluwer Law International, 2003.

Zapatero, P., *Derecho del comercio global*, Madrid: Thomson/Civitas, 2003.

b) *Pàgines webs*

<http://www.iccwbo.org>: Cambra de Comerç Internacional, *Incoterms 2010*

<http://europa.eu> U n i ó E u r o p e a

<http://ppp.worldbank.org/public-private-partnership/legislation-regulation/framework-avaluació/sistemes-jurídics/common-vs-civil-law#summary>: Resum de Diferències entre el Dret Civil i els Ordenaments Jurídics de Dret Comú

<https://arbitraje-raci.com>: Arbitratge: Revista d' arbitratge comercial i d' inversions

Annex. RESULTATS D'APRENTATGE
MATÈRIA 7: DRET MERCANTIL

La *Matèria 7* del pla d'estudis del Mu d'Advocacia i Procura està formada per les següents assignatures:

- Dret de la propietat intel·lectual i la competència (4 ECTS, Optativa)
- Pràctica jurídica dels societats mercantils de capital (4 ECTS, Optativa)
- Dret concursal (4 ECTS, Optativa, 2on Trimestre)
- Dret global dels Negocis. Global Business Law (4 ECTS, Optativa)
- Mercats financers: règim institucional i contractual (4 ECTS, Optativa)
- Dret de l'assegurança (4 ECTS, Optativa)

Per al conjunt de la matèria es contemplen els següents resultats d'aprenentatge:

RA4. Mat. 7.1. Determinarà en els casos proposats la forma societària més convenient per als interessos del client.

RA18. Mat. 7.2. Identificarà en les pràctiques proposades la jurisdicció competent en casos de contractació internacional.

RA21. Mat. 7.3. Inferirà en els casos proposats la relació entre el dret societari i el règim del Registre mercantil.

RA1. Mat. 7.4. Advertirà en els casos proposats les regles de funcionament de la junta general d'una societat de capital.

RA3. Mat. 7.5. Emprarà mitjançant la resolució de casos els principis que conformen el Dret de la Unió Europea.

RA12. Mat. 7.6. Reconèixerà en els casos proposats els conflictes d'interessos que es poden donar en les societats de capital.

RA8. Diferenciar, de manera clara i precisa, els interessos privats que representen els professionals del Dret amb els de caràcter públic l'execució del qual la llei i els tribunals li encomanen, en l'àmbit de la col·laboració amb els tribunals en l'execució de les resolucions judicials.

RA22. Implementar tècniques de treball en equip dirigides a aconseguir una major eficiència mitjançant l'accés a fonts d'informació, el coneixement d'idiomes, la gestió del coneixement i el maneig de tècniques i eines aplicades.

RA25 Desenvolupar treballs professionals en equips especialitzats i interdisciplinaris.

Aquests resultats d'aprenentatge provenen de la relació amb les competències del reglament d'accés a l'Advocacia i la Procura

https://www2.barcelonaschoolofmanagement.upf.edu/docs/memoria/ANNEX_Relacio_competencies_Reglament_resultats_aprenentatge_presentats.pdf