

GUIA DOCENTE
MÁSTER UNIVERSITARIO EN NEGOCIOS INTERNACIONALES
12ª EDICIÓN
Curso 2023-2024

ASIGNATURA

Nombre: Contratación internacional y gestión aduanera

Tipo de asignatura: Obligatoria

Créditos: 3 ECTS

Idioma de docencia: Castellano

Coordinador de la asignatura: Jordi Sellarés, Irene Guardiola

Profesor de la asignatura: Dr. Jordi Sellarés, Lda. Irene Guardiola

PRESENTACIÓN DE LA ASIGNATURA

Descripción

En esta asignatura se da a conocer el funcionamiento de las operaciones de comercio exterior tanto desde una perspectiva contractual, como operativa y de gestión aduanera de tal modo que el participante pueda adquirir los conocimientos necesarios para poder diseñar una buena operativa de comercio exterior que nos ayuden a detectar los posibles problemas que dichas operativas pueden ocasionar, y de esta forma tratar de minimizar riesgos y ahorrar costes.

Contenidos

1. La aduana y la función aduanera.

- La aduana. Concepto y funciones.
- La Organización Mundial de Aduanas (OMA)
- El Operador Económico Autorizado (OEA)
 - La cadena de suministro internacional el OEA
 - Cadenas logísticas seguras
- Unión aduanera comunitaria
- Controles aduaneros en la UE
- Los elementos esenciales de la Deuda Aduanera
 - La clasificación arancelaria de las mercancías
 - El origen de las mercancías: preferencial y no preferencial
 - El valor en aduana

2. Valor en aduana

- El arancel de aduanas: derechos *ad valorem*, específicos y mixtos
- Criterio principal: valor de transacción y de transacción ajustado
- Criterio secundario: valor de mercancías idénticas o similares; valor según precio unitario; sobre coste de producción o de último recurso.
- La UE, la OMC y el valor en aduana.

3. Clasificación arancelaria

- La OMC y el Sistema Armonizado
- Características del Sistema Armonizado
- El procedimiento de importación/Exportación
- Nomenclatura combinada y TARIC
- Reglas generales de interpretación

4. Origen de las mercancías

- El concepto de transformación suficiente
- Normas de origen en la UE
- Modelos y requisitos de los certificados
- La presentación en aduana de las mercancías
- *Check-list* de las reglas de origen para importación y exportación.

5. Contratos y negociación internacional.

- La conveniencia de disponer de contratos propios.
- Prevención, control y cobertura de riesgos.
- Negociación de los contratos.
- Caso SUMELEC.

6. El contrato de Compra-venta Internacional

- La Convención de Viena de 1980 sobre compraventa Internacional de mercancías
- Las obligaciones de las partes
- Incoterms. Conceptos básicos y aspectos regulatorios. Tipos.
- Incumplimiento contractual y medios para resolverlos
- Resolución de controversias: sus diferentes alternativas
- Cláusulas habituales.

7. Contratos de Intermediación: El contrato de Agencia y Distribución Internacional

- Definición de Agente Comercial y Distribuidor
- Características esenciales de cada figura
- Diferencias entre las mismas
- Legislación y normas imperativas: Indemnización por clientela
- Cláusulas habituales

8. Contratos de Franquicia y Transferencia de Tecnología

- Características comunes
- Ventajas e inconvenientes para las partes que intervienen
- Contenido y cláusulas habituales

Objetivos

- Tomar decisiones que permitan gestionar una cadena logística internacional de forma eficiente
- Escoger los medios de transporte más adecuados para cada situación
- Conocer los principales elementos del transporte internacional
- Entender las implicaciones logísticas de los diferentes INCOTERMS
- Definir contratos de compraventa internacional
- Definir contratos de intermediación internacional.
- Resolver los principales litigios que puedan generar las operaciones básicas de comercio internacional.
- Diferenciar los tipos de regímenes aduaneros.
- Solventar todos los procesos administrativos de la gestión aduanera necesaria para desarrollar el comercio internacional.

Metodología docente

El método de trabajo combina las siguientes metodologías:

- Metodologías tradicionales: incluye sesiones de clases magistrales basadas en la explicación del profesor, la celebración de tutorías y consultas presenciales y la realización de un examen final individual en formato presencial.
- Metodologías activas: incluye la lectura, preparación y análisis de casos prácticos, así como discusión y debates presenciales.
- Metodologías autónomas: incluye, además de las lecturas de la documentación y bibliografía recomendada, la preparación y presentación de trabajos individuales o en grupo.

Evaluación (sistema de evaluación, sistema de cualificación...)

(descripción de los elementos evaluativos y los pesos de cada uno respecto a la nota final de la asignatura)

MÉTODOS DE EVALUACIÓN	Ponderación
Actividades prácticas	50%
Examen final individual	50%

PROFESORADO

Profesorado: Dr. Jordi Sellarés, Lda. Irene Guardiola.

Jordi Sellarés

Profesor asociado en la Universitat de Barcelona (UB) y Esade. Doctor en Derecho por la UB. Secretario general del Comité Español de la Cámara de Comercio Internacional.

Máster en International Relations por la University of Cambridge. Antiguo asesor jurídico de la delegación andorrana ante la Organización de Seguridad y Cooperación en Europa (OSCE).

Irene Guardiola

Abogada, especialista en Comercio Internacional, Derecho Aduanero y Contratación Internacional en el despacho Guardiola Lawyers, en el Colegio Oficial de Agentes de Aduanas y Representantes Aduaneros de Barcelona y en el Consejo General de Representantes Aduaneros Españoles en su ámbito internacional. Miembro del Comité Español de la Cámara de Comercio Internacional. Máster en “International Business Law” por la Universidad de Nijmegen Holanda, Tesina doctoral sobre “El Origen de las mercancías como presupuesto de la fiscalidad aduanera diferenciada”. Máster en Derecho Financiero y Tributario en el CEF (Centro de Estudios Financieros), Post-grado en Comercio Exterior por el Centro de Estudios de Economía internacional (CEDEIN). Posee una amplia experiencia asesorando a PYMES y grandes Multinacionales en temas Aduaneros y de Comercio Exterior. Es profesora de Derecho Aduanero y Contratación Internacional en diferentes escuelas de negocio.

BIBLIOGRAFIA (obligatoria/ recomendada)

Agencia Tributaria, Normativa Aduanera.

http://www.agenciatributaria.es/AEAT.internet/Inicio_es_ES/La_Agencia_Tributaria/Normativa/Normativa_tributaria_y_aduanera/Normativa_tributaria_y_aduanera.shtml

Arola, A., Giné, M. Aduanas. Máster en Negocios Internacionales, edición online. 2018.

Aznar. J.L. Contratos en el Negocio Internacional. Máster en Negocios Internacionales, edición online. 2018.

Bernaldo Páez, Enrique. Clasificación arancelaria de mercancías. Taric SA, 2002.

Cámara de Comercio Internacional., Incoterms 2010, Publicación no 715.

Consejo General del Poder Judicial. Contratos de agencia, distribución y franquicia. Editorial: Consejo General del Poder Judicial. Madrid. 01/06/2007 ISBN: 978-84-96809-18-5

Customs Valuation. WTO Agreement and Texts of the Technical Committee on

Customs Valuation. World Customs Organization, 1997.

De la Ossa Martínez, Antonio y varios. Origen de las mercancías. Taric SA, 2009

García Trius, A., Los 100 documentos del comercio exterior, Global Marketing Strategies SL, Madrid, 2009.

Guardiola, E. La compraventa internacional (1994) Ed. Bosch, ISBN: 84-7676-273-9

Guardiola, E. Contratos de colaboración en el comercio internacional (2004). Editorial Bosch, ISBN: 84-9590-085-5.

Ibañez Marsilla, Santiago. El Valor en Aduana. Análisis a la luz de su aplicación internacional. Taric SA, 2009

Hampden-Turner, C.M. y Trompenaars, F. (2000) *Building Cross-Cultural Competence*. Londres: Yale University Press.

Muñoz Royán, José Antonio. El origen de las mercancías: legislación comunitaria. Escuela de la Hacienda Pública.

Ramberg, Jan. ICC Guide to Incoterms 2010. Cámara de Comercio Internacional, 2011

Bases de datos.

Base de datos de la UE: Taric y otros

http://ec.europa.eu/taxation_customs/common/databases/index_en.htm

https://ec.europa.eu/taxation_customs/business/union-customs-code_en

Market Access Data base:

<http://madb.europa.eu/madb/indexPubli.htm>

Export Help Desk:

<http://exporthelp.europa.eu/thdapp/index.htm?newLanguageId=ES>

Consulta Medidas Antidumping en vigor:

<http://trade.ec.europa.eu/tidi/>

Normas de Origen y Acuerdos Preferenciales existentes:

http://ec.europa.eu/taxation_customs/customs/customs_duties/rules_origin/index_en.htm

Secretaría de Estado de Comercio

<http://www.comercio.gob.es/es-ES/comercio-exterior/Paginas/comercioExterior.aspx>

EEAS: Sanciones de la Unión Europea a terceros países:

http://eeas.europa.eu/cfsp/sanctions/index_en.htm

Libre comercio en Europa: http://europa.eu/pol/cust/index_es.htm Síntesis de legislación UE:

http://europa.eu/legislation_summaries/customs/index_es.htm

40 años de Unión Aduanera:

http://ec.europa.eu/taxation_customs/40customs/customs_general_info/about/index_es.htm

World Customs Organization: <http://www.wcoomd.org/en.aspx>

Sanidad Exterior

<http://www.msssi.gob.es/profesionales/saludPublica/sanidadExterior/home.htm>

CEXGAN: Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente

<http://cexgan.magrama.es/Modulos/Default.aspx>

Publicaciones de la Cámara de Comercio Internacional (ICC)

ICC Model International Sale Contract. Publication No. 811E, 2020 Edition

<http://store.iccwbo.org/icc-model-international-sale-contract>

-Incoterms 2020. Publicación no 723/E, 2020 Edition

<http://iccbooks.com/Product/ProductInfo.aspx?id=653>

-Guide to Incoterms 2010. Publication No. 720E, 2011 Edition

<http://www.iccbooks.com/Product/ProductInfo.aspx?id=657>

-ICC Model Commercial Agency Contract. Publication No. 766, 2015 Edition

<https://2go.iccwbo.org/modelo-de-la-cci-de-contrato-de-agencia-comercial.html>

-ICC Model Distributorship Contract. Publication No. 776, 2015 Edition

<https://2go.iccwbo.org/modelo-icc-de-contrato-de-distribucion.html>

-ICC Model International Franchising Contract. Public. No. 712E 2011 Edition

<http://store.iccwbo.org/icc-model-international-franchising-contract>

-Model International Transfer of Technology Contract. Publ. 647E 2009 Edition

<http://store.iccwbo.org/icc-model-international-transfer-of-technology-contract>

-Introduction to Arbitration

<http://www.iccwbo.org/products-and-services/arbitration-and-adr/arbitration/>

-ICC Rules of Arbitration in force on 1 January 2021

<https://2go.iccwbo.org/icc-arbitration-and6mediation-rules-english-version.html>

-ADR in Business, ICC Publication No. 963 2006 Edition

<http://webshop.icc-schweiz.ch/index.php/de/component/virtuemart/international-law-and-arbitration/adr-in-business-detail?Itemid=0>